

Gertan Resinovič dipl.ing.

Ljubljana, Pot na Rakove jelšo 75 a

PRIJAVA RAZISKOVALNE NALOGE

1. Naslov projekta: individualna naloga

2. Naslov raziskovalne naloge: "Metode prognoziranja poslovnih pojavov"

3. Nosilec in sodelavci:

Gertan Resinovič dipl.ing. - nosilec naloge

ter sodelavci:

dr. Viljem Rupnik

mag.Silvin Leskevar, dipl.ing.

Kodek Dušan dipl.ing.

Moherič Tomaz dipl.ing.

Škraba Iger dipl.ing.

Kopač Martin dipl.eken.

4. Utemeljitev:

Da bi zmanjšali škede, ki nastopa pri neadkvatnem prognoziranju, je treba razvijati metode za boljše in bolj adekvatno prognoziranje poslovnih pojavov.

5. S Fourierjevimi vrttami in simulacijo želimo dosegiti čim boljšo adekvatnost pri prognoziranju poslovnih procesov. Raziskava je fundamentalna z možnostjo praktične aplikacije. Raziskava je primerjava za vključevanje v tretjestopenjski študij in pri izdelavi magisterskih nalog.

6. Raziskava je zanimiva zlasti za sodobna podjetja, ki v svoj poslovni proces vključujejo metode marketinga.

7. Z podobno problematiko se ukvarjajo velike kompanije v ZDA, nekatere konsultantske organizacije in univerze, vendar poskušajo samo z harmoničnimi funkcijami dosegiti čim bolj analitične izračave časovne vrste. Ni nam znano, da bi se z podobno problematiko ukvarjale institucije pri nas.

8. V osnovi uporabe je predvideni računalnik CDC 6400, v okviru RRC Slovenije.
9. Predvidena je uporaba računalnika za testiranje algoritmčnih in simulacijskih hipetez. Skupni stroški raziskave 405.294,40 din.
10. Program dela :
 - Postavitev (formalizacija) problema
 - Študij različnih metod za povečanje adekvatnosti prognostične funkcije pri ekstra polaciji in dejanskem poteku
 - Praktično testiranje na konkretnih primerih
11. Naloga bo zaključena predvidoma v 18 mesecih.
12. Naloga je razvojno aplikativna. Ker zajema novo področje nimamo na razpolago dokumentacije.
13. Rezultati naloge bodo objavljeni v domačem tisku.
14. Raziskave bi lahko ocenili: T. Gilb, Oslo, prof. J. Goltberg, Göteborg, dr. I. Kadar, Budimpešta.
15. Delo še ni nikjer finansirane
16. Finančni načrt je priležen.

Gordan Resinović dipl.ing.

Mag. Gortan RESINOVIC

Tovariš
mag. V. POTOČAR
generalni direktor

5.12.1985

AUTOCOMMERCE

61000 LJUBLJANA

Trdinova 4

Spoštovani tov. direktor,

v prilogi vam pošiljam ponudbo za izdelavo študije o informacijskem sistemu v vaši delovni organizaciji. V ponudbi sem v glavnem sledil ugotovitvam, ki izhajajo iz pogоворov na AC. Vendar sem po zadnjem razgovoru z vami razmišljal o možnosti, da bi v to uvodno študijo vključili še predlog projekta razvoja informacijskega sistema. Odtod tudi razlike v ceni in roku izdelave. Moram pa poudariti, da je v tej fazì študije predlog projekta morda še preuranjen, zato lahko mirne duše odpad. V tem primeru veljajo prvotne specifikacije: cena 500.000.- din in rok izdelave 3 meseci.

Ley pozdrav!

Mag. Gortan RESINOVIC

G. Resinović

Fakultetni center za informatiko

5.XII.1985

V skladu s pogovori med generalnim direktorjem in nekaterimi vodilnimi delavci Autocommerce-a z nekaterimi učitelji Ekonomsko fakultete Borisa Kidriča s področja informatike ter v skladu s skupno izraženo željo po tesnejšem sodelovanju med obema institucijama, predlagamo naslednje

PONUDBO

za izdelavo študije

Informacijski sistem AC: razvojne potrebe in možnosti

1. Za poslovne sisteme je vsaka informacija, ki opisuje dogajanje v samem sistemu osiroma relevantne spremembe v njegovem okelju, izjemno dragocena dobrina, saj omogoča sprejemanje pomembnih odlečitev o nadalnjem delovanju sistema. To že zlasti velja v primerih, ko je notranji razvoj sistema dinamičen in hiter, in ko sistem deluje v nestabilnem okolju. V takih pogojih utegne pravočasna in točna informacija bistveno pripomoči k napredku sistema, odsetnost take informacije pa ima lahko sistem katastrofalne posledice.

Informacija se poraja v delu poslovnega sistema, ki mu pravimo informacijski sistem. Ta mora biti zgrajen tako, da je vključen v vse vitalne dele svojega matičnega sistema in njegovega okolja, in delovati tako, da lahko posreduje pravo informacijo na pravo mesto ob pravem času.

2. Autocommerce se je v zadnjih letih izredno hitro razvijal. Tega razvoja pa popo mnenju sogovornikov - ni spremjal tudi ustrezen razvoj informacijskega sistema. Res da že kakšnih 60 % internih informacij pridobiva Autocommerce z avtomatiziranim informacijskim procesom, vendar pa obstaja občutek, da razvoj informacijskega sistema ni potekal vsklajeno z dinamiko razvoja matičnega sistema, da obstajajo določena področja informacijske neadekvatno pokrita, da se pridobljene informacije ne iskorističajo v polni meri, in podobno.
3. Predlagana študija bi morala potrditi ali pa ovreči omenjene slabosti in njasno opredeliti razvojne dileme informacijskega sistema Autocommerce-a. Osnovni namen študije je, da esvetli problematiko razvoja informacijskega sistema Autocommerce-a do te mere, da bi lahko organi Autocommerce-a argumentirano odločali o politiki in strategiji razvoja informacijskega sistema svoje organizacije.

V študiji bomo skušali na osnovi analize poslovnih funkcij AC ugotoviti (in opredeliti):

- povezavo med poslovnim in informacijskim sistemom organizacije,
- oceno možnih struktur informacijskega sistema v organizaciji,
- potrebo po dograditvi obstoječega ali izgradnji novega informacijskega sistema.

Sam informacijski sistem bi v študiji ocenili glede na

- obseg (celovit ali parcialen)
- vrsto (za potrebe admispravljanja ali za potrebe upravljanja),
- nivo odločanja (strateški, taktični, operativni).

Na opredelitev informacijskega sistema pa bistveno vpliva poznavanje globalnih informacijskih potreb organizacije, kakor tudi zahtev glede na izvor informacije (interne, eksterne) in pa glede na kvaliteto informacij (natančnost, popolnost, pravočasnost ipd.)

V študijo bi lahko vključili tudi predlog projekta razvoja informacijskega sistema AC, z ocenami stroškov in koristi, potrebne opreme, kadrovskih potreb in grebim terminskim planom izvajanja projekta.

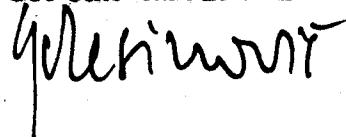
4. Nosilec študije: mag. G. Resinovič

Cena študije: 600.000.-

Rok izdelave: 35 mesecev po podpisu pogodbe

Predlagatelj:

mag. Goran RESINOVIC



Predstojnik FCI:

prof. ddr. Viljem RUPNIK

